

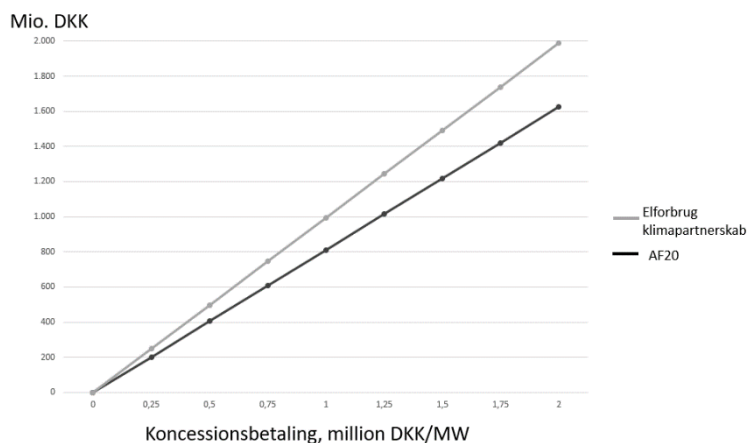
07.01.2021

Rapport slår fast, at udbud af havvind baseret på en CfD-model er mest effektiv

For at sikre en omkostningseffektiv grøn omstilling af Danmark er det afgørende, at de kommende havvindparker bliver udbudt efter en model, der sikrer den billigste samlede pris. I den forbindelse har Wind Denmark og Dansk Industri fået udarbejdet en analyse af Copenhagen Economics, der peger på, at CfD-modellen, som anvendes på Thor, er den mest effektive og at indførelse af koncessionsbetalinger kan efterlade en årlig regning på flere hundrede mio. kr. til de danske elforbrugere.

Lave elpriser vil komme private og industrielle forbrugere til gavn og dermed også for produktion og vækst. Politisk set bør Danmark derfor fokusere på at skabe en udbudsmodel, der sikrer den laveste samlede pris for havvind og dermed også den lavest mulige elpris for forbrugerne.

Hvis dette fokus mistes til fordel for, at statslige indtægter fra ny havvind bliver et mål i sig selv, viser analysen, at man dermed risikerer, at elpriserne bliver højere end nødvendigt. Som vist kan indførelsen af koncessionsbetalinger resultere i, at private husholdninger og det danske erhvervsliv pålægges en årlig ekstra regning, som kan stige til over 1 mia. kr¹.



Ud fra et samfundsøkonomisk perspektiv vil dette ikke være ønskværdigt, da det dels øger udgifterne for private husholdninger og svækker dansk erhvervslivskonkurrenceevne, hvilket kan føre til udflytning af danske arbejdspladser i særligt den energiintensive industri. Dette rammer ikke kun det eksisterende erhverv, men risikerer også at underminere Danmarks ambitioner om at blive verdensførende inden for konkurrencedygtig brint- og PtX-produktion, da produktionsprisen for disse nye brændsler er stærkt afhængig af elprisen².

Med udgangspunkt i ovenstående er konklusionen i analysen da også hel klar, da den tydeligt viser, at de overordnede principper i hybrid CfD-modellen for Thor havvindmøllepark er den mest effektive. Det skyldes at den gensidig risiko- og indtægtsdeling, som staten og

¹ Baggrunden for at koncessionsbetalinger vil påvirke elprisen negativt, skyldes at det er forventningen at eksisterende VE, og særligt havvind, i fremtiden vil være den teknologi der sætter elprisen i markedet. Da elprisen bestemmes af den marginale omkostning, og denne er 0 på VE, betyder det at elprisen vil være lig med LCOE for havvind. Ved at påføre nye havvindprojekter en koncessionsbetaling, vil man således kunstigt hæve LCOE og dermed også elprisen som forbrugerne skal betale.

² 40-50% - Wind Denmark estimat.



wind
denmark

vindmølleudvikler indgår, vil sænke finansieringsudgifter betragteligt for vindmølleudvikler, estimeret til at ligge ml. 20-50 kr./MWh³, som vil komme samfundet til gavn via billigere vindenergi.

Analysen viser ligeledes, at en endnu skarpere budpris kan forventes, hvis man overgår fra en referencepris baseret på el-spotprisen til den vindvægtede elpris⁴. Dette skyldes, at risikoen mindskes for vindudvikleren, uden det vil påføre staten en større risiko, da incitamentet til at opnå en høj afregningspris vil være den samme, da indtægtsgrundlaget stadig vil være forskellen mellem referenceprisen og den aktuelle afregningspris. En fastholdelse af en referencepris baseret på den gns. el-spotpris vil derfor blot betyde, at budprisen opjusteres tilsvarende til den forventede forskel mellem den reelle afregningspris og referenceprisen.

I udformningen af de kommende havvindsudbudsmodeller står det derfor helt klart, at fokus må være at finpudse den danske hybrid CfD-model, da den vil skabe de lavest mulige omkostninger til havvind og dermed også den laveste mulige elpris for forbrugerne. Samtidig må det erkendes, at statslige indtægter fra havvind ikke må blive et mål i sig selv, men anses som en positiv sideeffekt, da det vil tilvejebringe billigst mulig grøn energi til samfundet i almindelighed og erhvervslivet i særdeleshed.

Analysens konklusioner underbygger og bekræfter derfor tidligere analyser⁵, der fremhæver CfD-modellen den mest effektive, da den er indtægtsstabiliserende og man hermed mindsker investorernes afkastkrav og dermed også finansieringsomkostningerne – En pointe som EU-kommissionen i den nylige strategi for offshore VE netop understreger vigtigheden af.

³ 5-20%

⁴ Dvs. den elpris som havvindmølleproducenterne gennemsnitlig sælger til, som generelt er lavere end den gennemsnitlige spotpris

⁵ Bl.a. IEA, Klimarådet, Aures II projektet mm.